



Louis Bélet SA conçoit et fabrique depuis 1948 des outils de coupe de haute précision pour des secteurs exigeants : horlogerie, medtech, micromécanique, électronique.

Entreprise familiale de 180 collaborateurs, nous poursuivons notre croissance et renforçons notre proximité avec les clients en Suisse romande.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un-e :

Conseiller(ère) technico-commercial 100%

pour être le/la partenaire de confiance
de nos clients en Suisse Romande

Vos tâches et responsabilités :

- **Comprendre** les attentes des clients dans leurs problématiques d'usinage ;
- **Recommander** à nos clients des solutions d'outillages les plus performantes ;
- **Développer** durablement le portefeuille de clients sur votre région.
- **Conseiller** les clients dans leurs choix d'usinage (géométries, revêtements, conditions de coupe) et optimiser leurs process ;
- **Promouvoir** nos gammes et nos compétences (démos, essais, formations chez les clients) ;
- **Remonter** la voix du client pour nourrir l'innovation et les développements internes ;
- **Collaborer** étroitement avec l'Application/Bureau d'Étude & Production pour bâtir des solutions sur mesure.

Votre profil :

- Une formation de base technique en conception et usinage de produits de précision ;
- Une solide culture et expérience pratique de l'usinage par enlèvement de copeaux et des outils de coupe (carbure, revêtements, PCD = atout) ;
- Une aisance relationnelle et fibre commerciale orientée solution & valeur client ;
- Une capacité à expliquer simplement des sujets techniques et à former de petits groupes ;
- Français très bon niveau ; allemand B1–B2 et anglais B1–B2 sont des atouts.

Nous vous offrons

- L'environnement d'une entreprise familiale où performance économique, respect environnemental et développement des compétences vont de pair ;
- Parcours d'intégration et formations internes aux produits, process et outils ;
- Excellentes conditions : cadre de travail agréable, véhicule de fonction, matériel informatique complet, prestations sociales et salariales attractives ;
- Autonomie & confiance, avec un réel impact chez des clients de pointe.

Envoyez votre dossier de postulation à M. Guy Jubin : careers@louisbelet.ch (objet : Conseiller-ère technico-commercial-e – Suisse romande).

Découvrir l'entreprise : louisbelet.ch.